

hyCLEANER, equipos de limpieza de fachadas

Entrevista con Alberto Piñeiro, Gerente de A. Piñeiro LIFT y Alfons Thihatmer, Gerente DE TG HYLIFT GMBH, fabricante de hyCLEANER.

A. PIÑEIRO LIFT, S.L., ha comenzado en marzo la distribución para España de hyCLEANER®, el nuevo sistema de limpieza ecológica industrial aplicado con plataformas aéreas.

hyCLEANER® es un sistema de limpieza para cubiertas y fachadas.

Alberto Piñeiro distribuirá para España este producto que revolucionará la forma de limpiar edificaciones de ahora en adelante. El hyCLEANER® es un producto único, estableciendo nuevos estándares en la gestión de limpieza intensiva.

Existen diferentes modelos de hyCLEANER® de la Gama Blue, Red o Black, cada uno de ellos diseñado específicamente en función de las zonas y tipos de superficie a limpiar, así como dependiendo de si el equipo trabaja de manera independiente o va acoplado a la cesta de la plataforma elevadora.



Entrevista con Alberto Piñeiro, Gerente de A. Piñeiro Lift, S.L.

Mov.- ¿A qué tipo de clientes están dirigidos estos productos?

Sr. Piñeiro.- Las máquinas de limpieza HyCLEANER están dirigidas principalmente a empresas de limpieza y mantenimiento industrial.

Mov.- ¿Para qué tipo de aplicaciones se pueden utilizar estos productos?

Sr. Piñeiro.- Son ideales para la limpieza

en edificaciones modernas, naves industriales, centros comerciales, edificaciones arquitectónicas emblemáticas con acabados metálicos, cristal o composite (Alucombond, etc).

Mov.- ¿Distribuirán todos sus productos en España?

Sr. Piñeiro.- Nuestra empresa ha comenzado en el mes de marzo la comercialización de HyCLEANER en la totalidad del territorio nacional.

Mov.- ¿Está en su estrategia el que empresas de otros puntos de España quieran colaborar con Uds.?

Sr. Piñeiro.- Nuestra estrategia de distribución de productos HyCLEANER, se centrará inicialmente desde Galicia para todo el país, y a lo largo de los dos primeros años crear una red comercial con puntos de venta y servicio en todo el territorio nacional, para así mejorar la atención al cliente en todo el territorio nacional.

Mov.- ¿Cómo se han planteado realizar el servicio técnico de este tipo de máquinas?

Sr. Piñeiro.- El servicio técnico se efectuará desde nuestras instalaciones para todo el país, formando a nuestros técnicos para cualquier eventualidad que pueda surgir

Mov.- ¿Van a tenerlo Uds. en su parque de alquiler como complemento a sus servicios?

Sr. Piñeiro.- Sí, nuestra empresa ya posee en su parque de alquiler los modelos red EVO I



para limpiezas verticales y res EVO III para limpiezas horizontales.

Mov.- ¿Es un producto adecuado para empresas de alquiler? ¿Qué producto se adecua más a las flotas de alquiler españolas?

Sr. Piñeiro.- Sí, es muy adecuado para empresa de alquiler de maquinaria, ya que será muy rentable para alquilárselos a empresas de limpieza y mantenimientos.

Mov.- Al vender una máquina, ¿darán cursos de formación sobre máquinas?

Sr. Piñeiro.- Efectivamente, con la entrega





de cada unidad a los clientes es absolutamente necesario un curso de formación que se impartirá sin coste adicional a cada propietario.

Mov.- ¿Por qué han decidido obtener esta distribución?

Sr. Piñeiro.- Porque como empresa de servicios que somos, tanto de alquileres de maquinaria como de limpieza, he creído desde el principio en la eficacia de estos productos, incluso antes de verlos trabajar porque conozco al fabricante desde hace más de diez años, ya que poseían la fábrica de las mejores plataformas aéreas sobre oruga a nivel mundial.

Mov.- ¿En qué mejora la limpieza de fachadas y edificios con respecto a los métodos manuales?

Sr. Piñeiro.- Multiplica en gran medida la eficacia con respecto a los métodos tradicionales, así como la calidad en la limpieza. Además, cabe resaltar una cualidad muy importante respecto a otros procedimientos y es que es un método totalmente ecológico, que no usa ningún producto químico, solamente agua.

Mov.- ¿Cuántos metros cuadrados por hora puede llegar a limpiar con este producto?

Sr. Piñeiro.- Dependiendo de las características arquitectónicas de cada edificación, podremos efectuar entre 600 y 800 m² a la hora.

Mov.- ¿Es un sistema complicado de acoplar?

Sr. Piñeiro.- No. Los implementos, dependiendo de la plataforma elevadora, tienen un montaje de aproximadamente 15 minutos entre dos personas.

Mov.- ¿Qué se necesita para comenzar a trabajar en el punto de trabajo con este tipo de equipo? Por ejemplo: carro, remolque, etc. Es decir, ¿qué requeriría una empresa?

Sr. Piñeiro.- Simplemente se requiere para el transporte de los equipos, por ejemplo EVO red I y EVO red III, una fur-



goneta de menos de 3500 kg. o un turismo con un remolque de 750 kg. Así como una hidrolavadora eléctrica o autónoma de combustible y mangueras de presión y abastecimiento de agua.





Mov.- ¿Se han marcado algún objetivo de ventas para este año?

Sr. Piñeiro.- Nuestro objetivo durante el primer año es dar a conocer el producto a nivel nacional acudiendo a las más importantes ferias del sector y comercializar entre treinta y cuarenta unidades durante este periodo.

Mov.- En cuanto a su empresa como alquiler, ¿cómo se presenta el año para Uds.?

Sr. Piñeiro.- Este año arrancó con gran fuerza, así como los últimos seis meses del año anterior, logrando un crecimiento sostenido durante los últimos años teniendo en cuenta la difícil situación económica de nuestro país.

Mov.- ¿Con cuántos equipos cuentan en este momento?

Sr. Piñeiro.- Actualmente contamos con seis equipos de elevación comprendidos entre 22 y 61 metros y este año aumentaremos nuestra flota con dos nuevas unidades de 48 y 63 metros montadas sobre camión.

Mov.- Ud. es de las empresas de alquiler en España que realmente son especialis-

tas en plataformas sobre camión, ¿esta línea de negocio funciona bien?

Sr. Piñeiro.- Nuestra empresa es ciertamente especialista en plataformas aéreas sobre camión, con operario cualificado y formado por IPAF, dando servicio en todo el país, incluyendo algunos países de Europa.

Mov.- ¿Qué le gustaría transmitir a los lectores de Movicarga?

Sr. Piñeiro.- Me gustaría transmitirle a los lectores de Movicarga que nuestra empresa siempre ha sido pionera en la adquisición de equipos de alta calidad y desarrollo tecnológico, fabricados siempre por empresas número uno a nivel mundial, con la intención de dar un servicio cualificado a nuestros clientes.

De esta forma hemos tenido un crecimiento moderado pero progresivo durante estos difíciles años.

Tenemos el convencimiento de que nos vienen tiempos mejores y que ya estamos percibiendo que la rueda comienza a moverse y este año tendremos buenos resultados.



Entrevista con Alfons Thihatmer, Gerente de TG Hylift GmbH, fabricante de hyCLEANER



Sr. Thihatmer.- En 2011. Ya hemos entregado las primeras máquinas para la limpieza de grandes superficies de vidrio (techos), estas máquinas sólo se han alimentado de agua (sin necesidad de energía eléctrica). En 2012 hemos lanzado la serie roja de hyCLEANER (para la limpieza si hay fachadas). Este año vamos a lanzar hyCLEANER modelo negro: único en el mercado, que está especialmente diseñado para la limpieza de los paneles solares y fotovoltaicos.

Mov.- ¿Cuántas máquinas fabrican y cuál es la diferencia entre cada serie?

Sr. Thihatmer.- Nuestros productos se venden bajo el título hyCLEANER. Los diferentes colores (rojo, azul, negro) definen las diferentes variantes de aplicación (fachada, techo,

etc.). Además de nuestro estándar oscila entre el hyCLEANER azul y el hyCLEANER rojo, también ofrecemos soluciones a medida para aplicaciones especiales, edificios, etc., que es nuestra serie negra de hyCLEANER. Actualmente estamos trabajando en la fabricación de hyCLEANER modelo negro: solar, que es una solución de limpieza individual de los paneles solares.

Como ya hemos dicho, comenzamos el desarrollo de nuestras máquinas de accionamiento hidráulico en 2011 y el número de máquinas vendidas son todavía pocas. Sin embargo, con cada máquina suministrada experimentamos un aumento considerable de la demanda de esa región. Hay una respuesta positiva por parte de la construcción

Mov.- Usted tiene mucha experiencia en plataformas debido a su experiencia en el trabajo de tantos años en el sector, ¿por qué decidió diseñar los productos hyCLEANER?

Sr. Thihatmer.- Hemos decidido desarrollar los sistemas hyCLEANER, ya que hemos estado en contacto durante muchos años con los arquitectos, planificadores de construcción, empresas de gestión de instalaciones, etc., y sabemos sobre las dificultades y necesidades en lo que se refiere a la limpieza de edificios valiosos. Por otra parte, llegando a un lugar de trabajo en las grandes alturas es sólo una parte de la tarea, como por ejemplo, la limpieza de superficies grandes. El uso de sistemas de limpieza semi-automáticos conduce a un resultado de limpieza rápida, precisa y uniforme.

Mov.- ¿Cuándo empezó con la fabricación y venta de estos productos?





de las cepilladoras para hyCLEANER de serie azul. Las máquinas de esta gama se venden y se entregan tras la terminación del edificio. En cuanto a la serie roja de hyCLEANER nosotros definitivamente nos beneficiamos de las buenas relaciones con las empresas de alquiler de nuestro tiempo en Teupen. La serie hyCLEANER presentar un beneficio adicional para los contratos de alquiler eficaces y adicionales.

Mov.- ¿Qué tipo de aplicaciones tienen esta tipo de máquinas?

Sr. Thihatmer.- Los productos hyCLEANER permiten una limpieza económica, segura, rápida y sobre todo, de los edificios (fachadas, paredes, techos) y, por tanto, mantener el valor del edificio.

Azul hyCLEANER está diseñado para la limpieza de todas las formas y estructuras de los techos; especialmente tejados de difícil acceso de vidrio. Azul hyCLEANER es una solución de limpieza económica para superficies de techo de 400 m² y más.

hyCLEANER rojo permite una limpieza cuidadosa de todas las formas de fachadas, diferentes materiales y superficies, simple, eficaz, rápido y económico. El montaje de nuestro sistema de limpieza se puede hacer fácilmente en la cesta de plataformas de trabajo.



El modelo negro de hyCLEANER: es para el sector solar. Es la nueva solución de limpieza de los paneles solares y fotovoltaicos con un ángulo de instalación de menos de 30° (un alto grado de suciedad provoca la pérdida de ingresos debido a la mucha suciedad).

Mov.- ¿Para qué tipo de máquinas está diseñado el HyCLEANER?

Sr. Thihatmer.- hyCLEANER rojo EVO I está diseñado para su montaje en muchos dispositivos de elevación - especialmente plataformas de trabajo elevadoras con una alta capacidad de carga de la cesta (es decir Ruthmann HEIGHT Performance, Palfinger, Multitel, Manitou etc.).

hyCLEANER rojo EVO III está diseñado para montaje en cada plataforma de trabajo elevada, manipuladores telescópicos, etc., con una capacidad de carga permitida de al menos 200 kg.

Mov.- ¿Qué tipo de limpieza hace la máquina? ¿Se requiere de productos especiales para limpiar las fachadas o ventanas?

Sr. Thihatmer.- El cepillo hyCLEANER es alimentado con agua de alta presión (120-160 bar). El agua se pulveriza mediante el cepillo de limpieza giratorio. La adición de productos de limpieza especiales no es necesario debido al alto rendimiento de limpieza - pero posible si se requiere.

Mov.- ¿Cuántos metros se puede limpiar con una de sus máquinas en una hora?

Sr. Thihatmer.- hyCLEANER rojo EVO puede limpiar de hasta 800 m² por hora (por ejemplo almacenes altos). El rendimiento de limpieza de hyCLEANER rojo EVO III es un poco menos, debido al tamaño más pequeño del cepillo, pero también puede limpiar hasta 400 m² por hora.

Generalmente se da que cuanto más suave y grande sea la superficie a limpiar, se lograrán resultados más rápidos de limpieza. Para muchas aplicaciones, se contrata el operador de la plataforma y el servicio completo, así se obtiene un máximo rendimiento de la zona!



Mov.- ¿Se pueden limpiar techos también con la hyCLEANER?

Sr. Thihatmer.- hyCLEANER azul está diseñado para la limpieza de todas las formas y estructuras de los techos; especialmente en tejados de difícil acceso de vidrio. azul hyCLEANER es una solución de limpieza económica para las áreas de 400 m² y más. La máquina se controla mediante control remoto por radio, por lo tanto, no hay necesidad de que el operador vaya paso a paso en el techo. Además hyCLEANER azul se utiliza sin energía eléctrica y con accionamiento hidráulico.

Mov.- ¿Cuáles son las ventajas que nos puedes decir cuando se utiliza el hyCLEANER?

Sr. Thihatmer.- Nuestros sistemas hyCLEANER ofrecen una limpieza ecológica para fachadas y tejados. Las máquinas sólo utilizan agua y no necesitan productos químicos, detergentes, etc. Debido a la excelente rendimiento en superficies grandes, los sistemas hyCLEANER son soluciones de limpieza muy eficientes y económicos. Los sistemas hyCLEANER sólo necesitan un operador.

Mov.- ¿Está hecho con una construcción modular los diferentes modelos?

Sr. Thihatmer.- Sí, el conjunto hyCLEANER se basa en un sistema de construcción modular. Un argumento llamativo para mantener el sistema lo más rentable posible.

Mov.- ¿Es complicado de usar y operar?

Sr. Thihatmer.- El funcionamiento de nuestros productos hyCLEANER es simple, tranquilo y fácil de entender. Durante el proceso de desarrollo, siempre nos aseguramos de mantener el manejo de la máquina lo más simple posible.

Mov.- ¿Cómo ha sido la respuesta de los clientes hasta el momento?

Sr. Thihatmer.- Estamos contentos de decir que la respuesta de nuestros clientes es muy positiva, ya que el manejo, la eficiencia económica y el desempeño del área se orientan a las necesidades del mercado. Los produc-



chadas - las mejores condiciones posibles para entender el mercado hyCLEANER-. Gracias a su ubicación en Caldas de Reis (Pontevedra) no hay competencia con las empresas de alquiler en Madrid o Barcelona, etc. La serie roja de hyCLEANER es un complemento perfecto para el mercado de alquiler español. Esperamos con mucho interés una fructífera colaboración con Alberto Piñeiro y su equipo y estamos contentos de tener a Alberto Piñeiro Lift, S.L. como un socio valioso.

Mov.- ¿Por qué cree que hyCLEANER es un buen producto para el mercado español?

Sr. Thihatmer.- En España ha habido un montón de construcción antes de la crisis. Por lo tanto, hay muchos edificios existentes que necesitan ser mantenidos y limpiados con el fin de mantener el valor del edificio.

Mov.- ¿Qué más le gustaría añadir acerca de las máquinas?

Sr. Thihatmer.- La respuesta del mercado y nuestros clientes, nos dicen que estamos en el camino correcto con nuestros productos hyCLEANER como soluciones de limpieza semi-automáticas. Además de las posibilidades y de los productos de limpieza manuales y automáticos, nuestras máquinas ofrecen acceso a nuevas aplicaciones. Nuestra serie roja hyCLEANER es una adición patentada para trabajar en plataformas y puede generar negocio adicional, así como una imagen positiva. Es posible un rápido retorno de la inversión con sólo unas pocas aplicaciones. Para más información también se puede encontrar en:

www.hycleaner.eu / www.hycleaner.es

tos hyCLEANER se han convertido en productos integrales. Hay empresas de alquiler que han hecho contratos de alquiler a largo plazo para la plataforma y el hyCLEANER.

Mov.- ¿Tiene muchos distribuidores ya? ¿Está buscando distribuidores en Latinoamérica?

Sr. Thihatmer.- Desde 2011 hasta 2014 hemos estado trabajando en la ingeniería y el desarrollo, así como el lanzamiento de nuestros productos en nuestro mercado local. Ahora queremos expandirnos a nivel internacional. Vemos una gran cantidad de posibilidades en cada país que cuenta con

empresas de alquiler de plataformas de trabajo, ya que nuestros sistemas hyCLEANER amplían las posibilidades y crean una situación de "win-win" para todas las partes. Siempre estamos abiertos para el debate sobre la posible cooperación con empresas de América Latina.

Mov.- Ha iniciado una nueva distribución en España con A. Piñeiro Lift, hablemos de esta distribución y lo que espera de ellos.

Sr. Thihatmer.- Conocemos a Alberto Piñeiro y su compañía desde hace muchos años. Alberto Piñeiro Lift, S.L. está especializada en alquiler de plataformas y limpieza de fa-

